

## Идеальная работа для студентов!!!

Ищем коммуникабельных и активных молодых людей на позицию - Менеджер группы активных продаж B2C!!!

От Вас мы ждем:

- Свободное владение русским и узбекским языками;
- Базовые знания рынка Интернет услуг г. Ташкента;
- Хорошее ориентирование по районам города;
- Наличие опыта адресных продаж в сфере реализации товаров и услуг приветствуется.

В ваши обязанности будут входить:

- Менеджер группы активных продаж B2C работает ежедневно по графику с 16:00 до 21:00;
- Обход вверенной территории технического охвата сети FTTB и GPON (многоэтажные жилые дома);
- Проведение переговоров с потенциальными клиентами и заключение контрактов на телекоммуникационные услуги;
- Контроль за своевременным поступлением оплат и подключением абонентов в сеть.

Условия работы:

- Официальное трудоустройство;
- Корпоративное обучение;
- Проездной;
- Мобильная связь;
- Зарплата по итогам собеседования от 1 500 000 до 5 000 000 сум.

Контакты:

Тел.: +998 78 122 01 07

Моб.: +998 90 9937379